



CÔNG TY TNHH LIÊN DOANH THỰC PHẨM VÀ ĐỒ UỐNG VIBEV
Do nhu cầu phát triển thị trường, Vibev – liên doanh giữa KIDO và VINAMILK cần tuyển dụng

Vị trí công việc: Area Sales Manager

TRÁCH NHIỆM CHÍNH:

- Quản lý điều hành hoạt động kinh doanh khu vực và phát triển việc kinh doanh thông qua việc tuyển dụng và đào tạo đội ngũ bán hàng trong khu vực được phân công
- Chịu trách nhiệm cho việc tăng trưởng, phát triển thị phần của Vibev tại địa bàn phụ trách.
- Đại diện công ty làm việc với khách hàng, đối tác (NPP)
- Xác định, xây dựng mục tiêu bộ phận và quản lý thực hiện kế hoạch hành động kinh doanh
- Theo dõi và phản hồi thông tin (từ công ty đến đội ngũ kinh doanh thị trường và nhà phân phối)
- Huấn luyện & đánh giá đội ngũ kinh doanh bên dưới
- Thường xuyên có mặt trên thị trường để nắm hiểu thị trường và khách hàng

YÊU CẦU CÔNG VIỆC:

- Tốt nghiệp đại học trở lên các ngành: QTKD, Kinh tế.
- Có tối thiểu 2 năm kinh nghiệm ở vị trí tương đương hoặc Senior Sales Supervisor những công ty FMCG lớn.
- Trung thực, kỹ năng đàm phán, thuyết phục, trình bày tốt.
- Có kỹ năng lãnh đạo, quản lý và đào tạo nhân viên;
- Ưu tiên ứng viên Nam, có kinh nghiệm và am hiểu thị trường tại khu vực cần tuyển dụng.

QUYỀN LỢI:

- Mức lương: Thỏa thuận tùy theo năng lực,
- Chính sách thưởng theo chế độ công ty và hiệu suất công việc
- Tham gia bảo hiểm full 100%
- Thời gian làm việc linh hoạt
- Môi trường làm việc năng động, chuyên nghiệp

Thời gian làm việc: Thứ 2 đến thứ 7 (8:00 AM - 5:00 PM)

Địa điểm làm việc: Khu vực Mekong